

# THÔNG BÁO

(V/v: Tuyển dụng nhân sự tháng 11/2020)

Do mở rộng thị trường kinh doanh, Công ty TNHH MTV Công Nghệ Cách Tân

Địa chỉ: **P.401 lầu 4 Tòa Nhà Gia Kỹ, 102 Phùng Văn Cung, P.7, Q. Phú Nhuận, TPHCM**

Website: <http://inno-tech.com.vn/>

Lĩnh vực hoạt động: **Sản xuất, kinh doanh thức ăn chăn nuôi, thuốc thú y.**

**có nhu cầu tuyển dụng các vị trí nhân sự sau:**

1. TRƯỞNG PHÒNG KỸ THUẬT ĐIỀU TRỊ THÚ Y : 01 người.
2. GIÁM SÁT KINH DOANH (Supervisor) : 03 người
3. NHÂN VIÊN KINH DOANH : 10 người.
4. NHÂN VIÊN SALES ADMIN : 02 người

## I. CÔNG VIỆC VÀ YÊU CẦU:

### 1. Vị trí 1: TRƯỞNG PHÒNG KỸ THUẬT ĐIỀU TRỊ THÚ Y:

- **Công việc chủ yếu:** đào tạo, xây dựng tài liệu kỹ thuật và phác đồ điều trị kết nối với sản phẩm của công ty, viết bài đăng lên các trang mạng xã hội, soạn báo cáo trình bày hội thảo, hội chợ, nghiên cứu và phát triển tính năng sản phẩm, ....

- **Yêu cầu:**

- Tốt nghiệp từ Đại Học trở lên theo chuyên ngành chăn nuôi/thú y.
- Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm làm quản lý kỹ thuật điều trị tại các trang trại/ hoặc tại vị trí tương đương.
- Có kỹ năng quản lý, đào tạo, nghiệp vụ chuyên môn; tư duy tốt, nhạy bén.

- **Thu nhập:** Thỏa thuận từ **18 - 25 triệu + Hoa Hồng Sản Phẩm.**

### 2. Vị trí 2: GIÁM SÁT KINH DOANH (Supervisor):

- **Công việc chủ yếu:** quản lý, đào tạo, giám sát team đạt các chỉ tiêu kinh doanh.

- **Yêu cầu:**

- Tốt nghiệp ít nhất từ Đại Học chuyên ngành chăn nuôi/thú y.
- Có ít nhất 3 năm làm Giám sát kinh doanh tại các công ty thức ăn chăn nuôi, thuốc thú y; ưu tiên có sẵn thị trường.
- Có kỹ năng quản lý, đào tạo; tư duy tốt, nhạy bén.
- Cách làm việc nhanh, gọn, chính xác. Chịu áp lực công việc, đi công tác thường xuyên.

- **Thu nhập:** Thỏa thuận từ **11,5 - 18 triệu + Hoa Hồng.**

### 3. Vị trí 3: NHÂN VIÊN KINH DOANH:

- **Công việc chủ yếu:** Tìm kiếm, chăm sóc, tư vấn khách hàng sử dụng sản phẩm của công ty để đạt các mục tiêu kinh doanh.

- **Yêu cầu:**

- Tốt nghiệp từ Cao Đẳng trở lên, chuyên ngành chăn nuôi/thú y, hoặc kinh tế.
- Kinh nghiệm: Ưu tiên ít nhất 1 năm kinh nghiệm làm nhân viên kinh doanh thị trường trong mảng thức ăn chăn nuôi, thuốc thú y.
- Nhanh nhẹn, nhiệt huyết, chịu khó, ham học hỏi và cầu tiến.
- Chịu áp lực công việc, đi công tác thường xuyên.
- **Ưu tiên sv năm cuối các chuyên ngành chăn nuôi/thú y thực tập và sẽ đào tạo thành NV chính thức của công ty khi ra trường (nếu phù hợp).**

- **Thu nhập:** Thỏa thuận từ **8 – 12 triệu + Hoa Hồng.**

#### 4. **Vị trí: NHÂN VIÊN SALES ADMIN:**

- **Công việc chủ yếu:** Tìm kiếm, chăm sóc, tư vấn khách hàng đại lý sử dụng sản phẩm của công ty. Có xe đưa đón đi công tác.

- **Yêu cầu:**

- **Nữ**, Tốt nghiệp từ Cao Đẳng trở lên, chuyên ngành chăn nuôi/thú y.
- Kinh nghiệm: Ưu tiên ít nhất 1 năm kinh nghiệm làm nhân viên kinh doanh thị trường trong mảng thức ăn chăn nuôi, thuốc thú y.
- Giọng nói chuẩn (không ngọng, lắp); ngoại hình dễ nhìn.
- Nhanh nhẹn, nhiệt huyết, chịu khó, ham học hỏi và cầu tiến.
- Chịu áp lực công việc, đi công tác thường xuyên.
- **Ưu tiên sv năm cuối các chuyên ngành chăn nuôi/thú y thực tập và sẽ đào tạo thành NV chính thức của công ty khi ra trường (nếu phù hợp).**

- **Thu nhập:** Thỏa thuận từ **7,5 – 10 triệu + Hoa Hồng.**

**II. ỨNG TUYỂN:** Ứng viên có thể liên hệ trực tiếp với Phòng HCNS Công ty qua:

- Các số điện thoại: **02862921877** (Giờ Hành Chính) – **0833.719.267** (24/7)

- Hoặc gửi CV công việc vào email: [hrmanager@inno-tech.com.vn](mailto:hrmanager@inno-tech.com.vn) Công ty sẽ liên hệ lại nếu CV phù hợp.

Trân trọng thông báo./.

**GIÁM ĐỐC**

(*đã ký*)

**TRỊNH MINH HIẾU**